



КОНТИНЕНТ ЭКСПЕРТ

Ежеквартальный
журнал
для клиентов
и партнеров
ГК «Континент»

www.continent.net

март 2016

ВЫПУСК **3**

Рынок ВЭД в 2015 году
точка зрения (стр. 6)

**Уполномоченный
Экономический Оператор**
новая выгодная услуга
от «Континента» (стр. 8)

Нарушение маркировки
не повод привлекать
к административной
ответственности (стр. 9)



Группа компаний
Континент®

Таможенный сервис и логистика



Ежеквартальный журнал для клиентов и партнеров ГК «Континент»

Журнал «КОНТИНЕНТ-эксперт» является информационно-аналитическим изданием Группы компаний «Континент».

Предназначен для клиентов и бизнес-партнеров ГК «Континент».

Периодичность: 1 раз в квартал.

Распространение:

1. на сайте компании (в разделе «Полезная информация» — подраздел по названию издания);

2. электронная версия (в формате PDF) для рассылки;

Объем: 12 полос, вкл. обложку.

Формат издания:

A4 книжной ориентации (для PDF версии и рассылки, сайта).

Дизайн, верстка: Е. Спирина



Континент[®]

Группа компаний

Таможенный сервис и логистика

НОВОСТИ таможен и рынка ВЭД 3

- *ФТС реорганизует таможни.*
- *С октября предварительное информирование на морском транспорте станет обязательным.*
- *В составе Смоленской таможни появится ЦЭД.*
- *Ангарный комплекс под Ульяновском готовится к запуску.*
- *Объем торговли между РФ и Финляндией упал на треть.*
- *Российские компании отмечают снижение товаропотока на 60%.*

АНАЛИТИКА статистических показателей..... 4

- *Структура и динамика импорта\экспорта в 2015 году.*
- *Структура и динамика экспорта в страны СНГ и страны дальнего зарубежья.*
- *Структура и динамика импорта в РФ из стран СНГ и стран дальнего зарубежья.*
- *Страновая структура внешней торговли.*
- *Динамика товарооборота.*

ОБЗОР рынка ВЭД: точка зрения 6

Александр Ганов, руководитель ГК «Континент»

УСПЕШНЫЕ ПРОЕКТЫ поставки телекоммуникационного оборудования из Китая.....7

Ринат Хасанов, директор Нижегородского филиала

ВЫГОДНАЯ услуга от «Континента» (УЭО)..... 8

Юлия Кулешова, коммерческий директор

НАРУШЕНИЕ МАРКИРОВКИ не повод привлекать к административной ответственности 9

Михаил Лазарев, заместитель руководителя юридического департамента

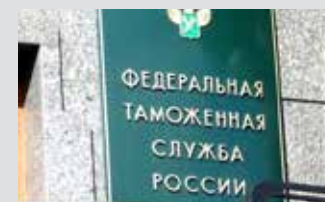
ФИЛИАЛЫ ГК «Континент» 10

НОВОСТИ таможен

ФТС реорганизует таможни.

С 27 апреля 2016 года Магнитогорская таможня реорганизуется в связи с присоединением к Челябинской таможне: аннулируются действующие коды Магнитогорской таможни, Карталинского таможенного поста, Магнитогорского железнодорожного таможенного поста, и таможенного поста Аэропорт Магнитогорск Магнитогорской таможни. Одновременно присваиваются коды Карталинскому, Магнитогорскому железнодорожному, аэропорт Магнитогорск таможенным постам Челябинской таможни. Регионом деятельности Челябинской таможни определены Курганскую и Челябинскую области. Помимо этого, с 1 июня 2016 года Хасанская таможня также реорганизуется: регион ее деятельности будет разделен и включен в регионы деятельности Владивостокской и Уссурийской таможен: таможенные посты Морской порт Зарубино и Морской порт Славянка будут переподчинены Владивостокской таможне, а таможенные посты Хасанский и Матвеевский — Уссурийской таможне. При этом

местонахождение и регион деятельности этих таможенных постов не изменятся.



С октября предварительное информирование на морском транспорте станет обязательным.

Как сообщает пресс-служба ДВТУ, в соответствии со ст. 22 Федерального закона от 13.07.2015 № 212-ФЗ «О свободном порте Владивосток» станет обязательным представление перевозчиком (заинтересованным лицом) в таможенный орган предварительной информации о ввозимых товарах до их прибытия на таможенную территорию ЕЭС. Состав такой информации определяется Правительством РФ, исходя из заявленной таможенной процедуры и необходимости проведения государственного контроля. В числе ряда обязательных к указанию сведений

присутствует необходимость указывать код товара в соответствии с ЕТН ВЭЛ ЕАЭС. В постановлении отмечено, что в отношении товаров, по которым таможенным органам предварительная информация не представлена, в соответствии с пп. 12 ст. 22 Федерального закона «О свободном порте Владивосток» будет применяться система управления рисками. Всем заинтересованным ДВТУ рекомендует отработать процесс предоставления предварительной информации при помощи портала «Морской порт».



В составе Смоленской таможни появится ЦЭД.

По сообщению пресс-службы Смоленской таможни, в структуре ведомства с 27 апреля создается Смоленский таможенный пост (центр электронного декларирования). Располагаться он будет в д. Стабна Смоленского района Смоленской области.

Регионом деятельности нового объекта определен Центральный Федеральный округ. Суть работы ЦЭД заключается в применении технологии удаленного выпуска, в процессе которого происходит обработка документов и сведений, заявленных в электронной декларации, а фактический контроль товаров и их выпуск в соответствии с заявленной процедурой — в том таможенном органе, в котором они размещены. В январе прошлого года Стабнинский пост Смоленской таможни приступил к отработке технологии автоматического выпуска товаров. Время с момента подачи до момента выпуска ДТ составило менее 2-х минут. Отсутствует «человеческий» фактор при принятии решений. Следовательно, автоматическая регистрация ДТ и автоматический выпуск товаров показывают высокую эффективность и востребованность.



НОВОСТИ РЫНКА ВЭД



Ангарный комплекс под Ульяновском готовится к запуску.

Логистический комплекс площадью 20 тыс кв м располагается на территории особой экономической зоны на базе международного аэропорта «Восточный». Планируется, что объект будет предназначен для поставок авиационных запчастей и компонентов, а также хранения товаров резидентов ПОЭЗ и других компаний. В настоящее время

на завершающей стадии находятся строительные работы и монтаж, и, следовательно, в ближайшие месяцы комплекс будет сдан в эксплуатацию.



Объем торговли между Россией и Финляндией упал на треть.

Согласно заявлению директора отдела экспорта и международных инвестиций министерства занятости и экономического развития Финляндии Севери Кейняля, снижение торгового оборота в 2015 году произошло на 32-33%. Причиной послужило

прекращение поставок мясных и молочных продуктов из Финляндии в Россию благодаря санкциям со стороны РФ. Кроме того, снизились продажи в Россию машин и технического оборудования, что связано с общим экономическим кризисом в стране и скачками валютного курса.

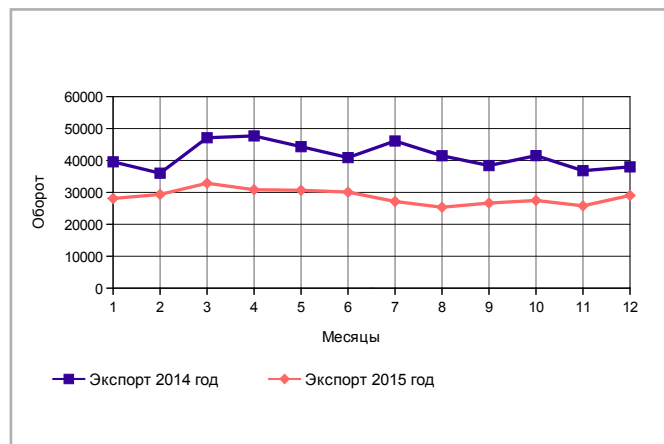


Российские компании отмечают снижение товаропотока на 60%.

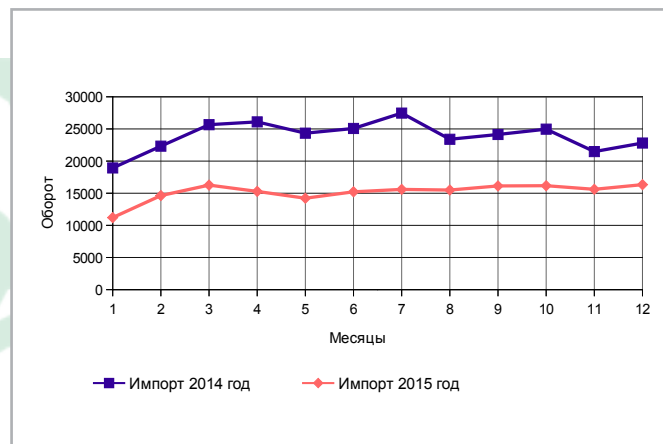
Данный показатель предоставлен Координационным советом

по логистике и центром инновационных технологий в логистике МАДИ в результате проведенного исследования «Развитие логистики в России: современная ситуация, прогноз, ключевые задачи и приоритеты компаний». Исследование охватило компании сферы розничной торговли и фармацевтики, электроники и телекоммуникаций, производства продуктов питания и товаров народного потребления, энергетики, машиностроения, логистики и других. Несмотря на столь печальные данные, более чем 76% руководителей в текущем году планирует значительно увеличить показатели товаропотока за счет вытеснения более слабых компаний с рынка.

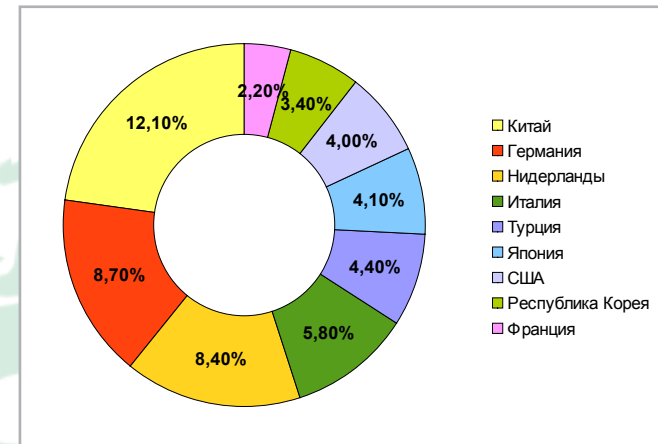
ДИНАМИКА ЭКСПОРТА в РФ за 2015
(в сравнении с 2014) в млн. долл. США



ДИНАМИКА ИМПОРТА в РФ за 2015
(в сравнении с 2014) в млн. долл. США



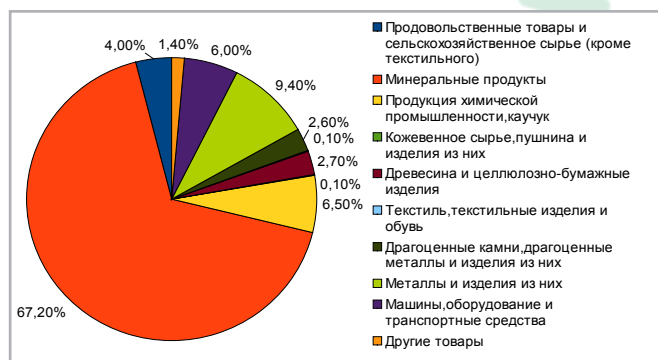
СТРАНОВАЯ СТРУКТУРА
внешней торговли России за 2015



ДИНАМИКА ТОВАРООБОРОТА внешней торговли РФ
в 2015 по отношению к 2014

Страна	Изменение товарооборота
Китай	упал на 28,1%
Германия	упал на 34,7%
Нидерланды	упал на 40,1%
Италия	упал на 36,8%
Турция	упал на 26,1%
Япония	упал на 30,7%
США	упал на 33,8%
Республика Корея	упал на 33,8%
Франция	упал на 36,2%

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА
в страны дальнего зарубежья в 2015 году



ДИНАМИКА ЭКСПОРТА
в страны дальнего зарубежья по товарным направлениям

Экспорт топливно-энергетических товаров	вырос на 10,3% в сравнении с 2014
Экспорт металлов и изделий из них	вырос на 5,3% в сравнении с 2014
Экспорт товаров химической промышленности	вырос на 13,6% в сравнении с 2014
Экспорт машиностроительной продукции	вырос на 28,7% в сравнении с 2014
Экспорт продовольственных товаров и сырья для их производства	вырос на 23,6% в сравнении с 2014
Экспорт лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий	вырос на 10,2% в сравнении с 2014

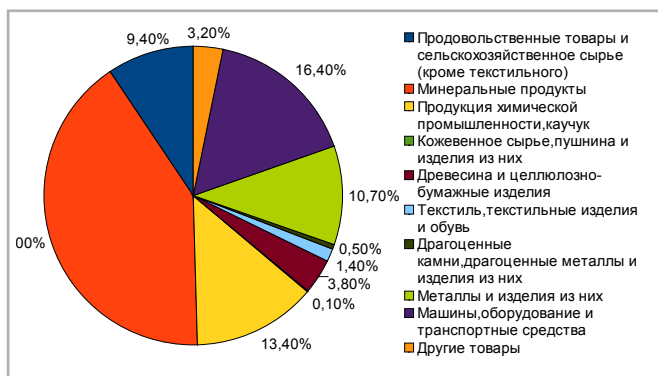
СТРУКТУРА ИМПОРТА
в РФ из стран дальнего зарубежья в 2015



ДИНАМИКА ИМПОРТА
из стран дальнего зарубежья по товарным направлениям

Импорт металлов и изделий из них	Упал на 36,8% в сравнении с 2014
Импорт товаров химической промышленности	Упал на 21% в сравнении с 2014
Импорт машиностроительной продукции	Упал на 45,4% в сравнении с 2014

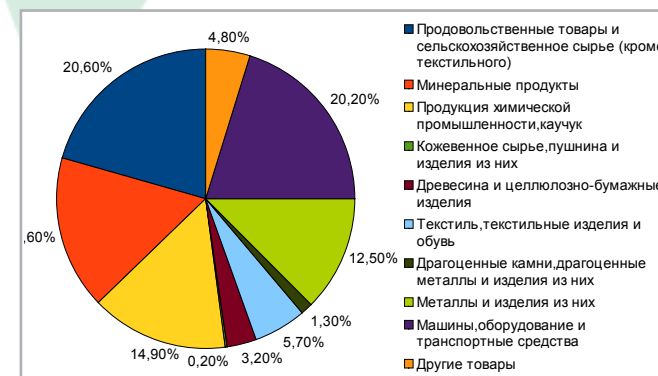
СТРУКТУРА ЭКСПОРТА
в страны СНГ в 2015 году



ДИНАМИКА ЭКСПОРТА
в страны СНГ по товарным направлениям

Экспорт топливно-энергетических товаров	упал на 11,3% в сравнении с 2014
Экспорт металлов и изделий из них	вырос на 19,5% в сравнении с 2014
Экспорт товаров химической промышленности	упал на 1,2% в сравнении с 2014
Экспорт машиностроительной продукции	упал на 25% в сравнении с 2014
Экспорт лесоматериалов и целлюлозно-бумажных изделий	упал на 14,5% в сравнении с 2014
Экспорт продовольственных товаров	вырос на 17,3% в сравнении с 2014

СТРУКТУРА ИМПОРТА
из стран СНГ в 2015



ДИНАМИКА ИМПОРТА
из стран СНГ по товарным направлениям

Импорт металлов и изделий из них	Упал на 25% в сравнении с 2014
Импорт товаров химической промышленности	Упал на 34,7% в сравнении с 2014
Импорт машиностроительной продукции	Упал на 40,3% в сравнении с 2014
Импорт продовольственных товаров	Вырос на 8,2% в сравнении с 2014



Александр Ганов,
Руководитель
Группы компаний «Континент»

Основные тенденции 2015 года.

Один из основных моментов — это введение санкций, которое отразилось на объемах грузооборота и способствовало снижению курса рубля и дальнейшим его скачкам. В результате многие компании понесли серьезные финансовые потери, т. к. были заключены договоры в валюте, были договоренности на покупку определенных объемов товаров. Снижение грузооборота ощущалось по всем направлениям импорта. К концу года выявилась тенденция серьезного увеличения экспортной составляющей. Что касается нашего рода деятельности, то в связи с санкциями изменились логистические направления перевозки грузов, т. к. наши импортеры были вынуждены переориентироваться на других поставщиков. В сегменте таможенных представителей, перевозчиков усилилась конкуренция, борьба за клиентов, что повлекло за собой серьезный демпинг ставок на таможенное оформление и логистику. Также мы наблюдали частые кадровые перестановки в таможенных органах, что не могло способствовать стабильной работе по таможенному оформлению. Из глобальных моментов хочется отметить вступление Киргизии в ЕЭС, но последствия этого для участников ВЭД сейчас практически не заметны.

Что выгодней: одна услуга или комплекс услуг?

Когда происходит серьезный демпинг по всем этапам движения груза, комплексное предоставление услуги выглядит наиболее привлекательным для компаний, осуществляющих деятельность в этой сфере. За счет того, что предоставляется комплекс услуг, на каждом этапе можно иметь минимальную прибыль, и если говорить об общей сумме прибыли по комплексу услуг, то она гораздо интереснее, чем при предоставлении одной специализированной услуги. Кроме того, есть смысл выделять новые услуги, которые не были востребованы в период стабильной работы на рынке ВЭД. В нашем случае это — услуга Единого Центра Декларирования, позволяющая компаниям-перевозчикам и экспедиторам, которые предоставляли ранее только услугу по логистической составляющей, теперь с нашей помощью при минимальных затратах предоставлять для своих клиентов услуги в комплексе: логистику и таможенное оформление.

Согласно статистике за 2015 г. были отозваны 103 лицензии таможенных представителей. Не изживают ли себя таможенные представители как таковые?

Учитывая уровень сложности по предоставлению информации при таможенном оформлении, степень ответственности за правильное предоставление этой информации и скорость, с которой меняются правила оформления и законодательная база, — таможенные представители будут крайне необходимы участникам ВЭД довольно продолжительное время. Что послужило причиной отзыва столь большого количества лицензий таможенных представителей? — Конечно же, кризисные явления, связанные с санкциями, уменьшением грузооборота, вследствие чего произошло сужение рынка и обострилась конкуренция. Многие компании не смогли подстроиться под новые реалии, не смогли

выдержать жесткий демпинг на рынке таможенных представителей, когда стоимость услуг и, соответственно, маржинальная прибыль уменьшилась практически в 2 раза. В нынешних условиях на первое место выходят такие преимущества, как профессионализм, знание таможенного законодательства, оперативное реагирование на изменения этого законодательства, четкость и удобство для клиентов при работе с таможенным представителем.

Импортозамещение как способ сбалансировать рынок товаров.

Я не сказал бы, что у нас сейчас существует нехватка товаров. Уровень покупательской способности стагнирует вследствие значительного снижения доходов населения, а товаров, способных удовлетворить любой спрос, в стране достаточно. Хочу сказать о том, что полного импортозамещения быть не может по определению. Давайте исходить из того, что под импортозамещением подразумевается организация собственного производства в значимых отраслях экономики, которые влияют на экономическую и военную безопасность страны. Именно такой подход в импортозамещение и вкладывает руководство страны. Несмотря на сложившееся мнение, я все-таки буду утверждать, что процесс импортозамещения начался раньше событий, приведших к обострению отношений со странами Запада, но в силу определенных причин сделано было не так много, как хотелось бы. Таким образом, стабилизация экономики, связанная с процессом импортозамещения, при условии сохранения существующих ограничений со стороны наших зарубежных партнеров может произойти через 4-5 лет. В случае благоприятного развития ситуации, связанного с отменой санкций, реализация процесса импортозамещения может быть растянута по времени на гораздо больший период, но с наименее значимыми для нас экономическими негативными последствиями.

Группа компаний «Континент» реализует проект по ввозу телекоммуникационного оборудования, а именно базовых станций для цифровых сотовых систем связи, поставляемых из Китая в Россию для научно-производственного предприятия «НИРИТ СИНВЭЙ Телеком Технолоджи».

Участие в проекте включает:

- договорную работу (составление внешнеэкономического контракта);
- портовую логистику (личное присутствие при досмотрах);
- анализ и подготовку товаросопроводительных документов на поставляемый товар;
- проверку и регистрацию лицензии в таможенном органе;
- таможенное оформление;
- дальнейшую транспортировку товаров из Москвы по городам РФ.

Первые поставки в рамках проекта начались в апреле 2015 года. За весь период на территорию России было доставлено 150 контейнеров с частями комплектующих базовых станций.

Особенности работы в рамках подобных крупных проектов связаны с подготовкой документов и организацией логистики, формированием партий товаров, подготовкой технической документации для упрощения процедуры таможенного оформления и минимизацией расходов, а именно — таможенных платежей.

Вышеуказанная подготовительная работа позволяет осуществить оформление импортируемого



Ринат Хасанов,
Директор Нижегородского филиала
Группы компаний «Континент»

оборудования без получения предварительного классификационного решения.

Из Китая контейнеры с телекоммуникационным оборудованием доставляются в Москву, где осуществляется пересортировка на складе предприятия. После чего оборудование в составе сборных грузов доставляется в:

- Санкт-Петербург,
- Нижний Новгород,
- Ростов-на-Дону,
- Уфу,
- Красноярск.

Научно-производственное российско-китайское предприятие «НИРИТ СИНВЭЙ Телеком Технолоджи» создано в рамках совместного проекта развития инфокоммуникационных технологий России и Китая.

Главным направлением деятельности является разработка, производство и поставка новейших образцов оборудования для сетей мобильной связи и широкополосного доступа.



MiniBTS—мини-базовая станция

Уполномоченный Экономический Оператор (**УЭО**)



Юлия Кулешова,
коммерческий директор
Группы компаний «Континент»

С 1 мая 2016 года ГК «Континент» сможет осуществлять свою деятельность в статусе УЭО от имени ООО «Континент Проджект Карго». Располагаться УЭО будет в г.Серпухов Московской области. Склад СВХ 300 кв.м, ЗТК 600 кв.м.

Понятие УЭО впервые появилось в таможенном кодексе в 2010, а деятельность компаний под статусом УЭО началась вестись в России в 2011 году.

Привлекательность статуса УЭО состоит в предоставлении ряда льгот при осуществлении таможенных процедур.

В течение прошлого года мы следили за ситуацией на российском рынке, анализировали деятельность компаний, имеющих статус УЭО, особенности их работы,

просчитывали всевозможные риски, оценивая целесообразность получения такого статуса для ГК «Континент». Так, в 2015 году статус УЭО получили 44 компании, из них 7 компаний-таможенных представителей.

На сегодняшний день эксперты отмечают тенденцию сокращения «серых» схем благодаря усилению контроля государства, из чего следует, что аутсорсинг ВЭД (услуги таможенного оформления, логистики) будет набирать обороты. Разумеется, конкурентные преимущества окажутся у тех компаний, которые смогут предложить качественный сервис по разумной цене, а это возможно при условии использования определенных льгот УЭО, среди которых:

- выпуск товаров до подачи таможенной декларации (в соответствии со ст. 197 ТК ТС);
- предварительное таможенное декларирование, в том числе с подачей неполной и (или) периодической декларации на товары;
- возможность осуществлять временное хранение, а также таможенные операции, связанные с выпуском товаров в своих помещениях, на открытых площадках и иных территориях;
- периодическое таможенное декларирование;
- возможность указывать один классификационный код в отношении товара в несобранном или разобранном виде, в том числе в некомплектном или незавершенном виде, ввоз или вывоз которого предполагается несколькими товарными партиями.

КОМУ МОЖЕТ БЫТЬ ИНТЕРЕСЕН УЭО?

УЭО берет на себя организацию всей логистической цепочки по приобретению товара за рубежом, его транспортировке, таможенному оформлению, сертификации и другим необходимым действиям. Такого рода услуги могут быть интересны:

- юр.лицам, не ведущим ВЭД, но использующим в своей деятельности (производстве, торговле, сервисе и т.п.) товары зарубежного производства, рассматривающие более дешёвые товары для своей деятельности за рубежом;
- юр.лицам, планиующим начало своей деятельности в области ВЭД, и/или торговли на территории РФ товарами из-за рубежа;
- юр.лицам, актуальным участникам ВЭД, имеющим сложности с таможенным оформлением в части заявляемой таможенной стоимости или планиующим передать вопросы внешнеторговой деятельности на полный аутсорсинг.

ПОЧЕМУ ЭТО ВЫГОДНО?

Благодаря данным упрощениям клиенты УЭО получают возможность минимизировать свои финансовые и временные затраты на осуществление таможенных операций:

- сократить время процедуры таможенного оформления;
- сэкономить на СВХ, оформлении транзитных документов и сопровождении груза;
- минимизировать риск КТС при таможенном оформлении.

Многие таможенные представители и участники ВЭД за время своей деятельности сталкивались с несправедливыми действиями представителей того или иного таможенного органа. Ввиду отсутствия необходимой компетенции или же веры в свои силы несправедливо обвиненные терпят финансовые и репутационные потери.

Специалисты юридического департамента Группы компаний «Континент» рекомендуют участникам ВЭД всегда спокойно реагировать на возникающие претензии со стороны таможенных органов, анализировать ситуацию, но ни в коем случае не нужно сразу признавать свою вину.

Действуя согласно подобному алгоритму, нашим юристам удалось обжаловать дело о нарушении маркировки парфюмерно-косметических товаров. К слову, нарушения маркировки — один из широко используемых поводов для привлечения к административной ответственности. До определенного момента. Основу дела составляли следующие обстоятельства. «Таможенным представителем была подана декларация: ввезенные декларантом на таможенную территорию Таможенного союза косметические средства (маски и крема для лица), — рассказывает Михаил Лазарев, заместитель руководителя юридического департамента Группы компаний «Континент», — не имели требуемую маркировку. По результатам проведения таможенного досмотра обнаружено, что маркировка на ввезенных товарах не соответствует техническому

регламенту 009/2011, поскольку на товарах отсутствует маркировка на русском языке.

Таможня посчитала, что отсутствие маркировки на русском языке не позволяет соотнести сведения, указанные в декларации с ответственными, с фактически предоставленными товарами. Данное обстоятельство позволило таможне прийти к заключению, что предоставленные декларации соответствия являются недействительными.

Как следствие — привлечение к административной ответственности за административное правонарушение, предусмотренное частью 3 статьи 16.2. КоАП РФ, объективная сторона которого выражается в предоставлении недействительных документов, что могло послужить основанием для несоблюдения установленных законодательством запретов и ограничений».



Михаил Лазарев,
заместитель руководителя
Юридического департамента
Группы компаний «Континент»

Указанное постановление было обжаловано в арбитражном суде, который признал его незаконным и отменил. «Суд первой и апелляционной инстанций указал, что наличие на товаре необходимой маркировки только на английском языке и отсутствие перевода на русский язык, при недоказанности его приобретения у другого лица, либо приобретения другого товара, не может свидетельствовать о недействительности представленной в таможенный орган декларации о соответствии, — комментирует Михаил Лазарев, — в таком случае таможенным органом фактически установлено несоответствие маркировки товара требованиям соответствующего технического регламента, а не недействительность декларации о соответствии, выданной на него».



Санкт-Петербург
филиал специализируется на оформлении холодильного, промышленного и строительного оборудования, химии, продуктов питания, сырья, строительных материалов, судов и пр.

География мест оформления достаточно обширная: в Санкт-Петербурге — на Балтийской, Санкт-Петербургской, Пулковской и Акцизной таможнях, а так же в городах: Выборг, Светогорск, Себеж, Псков, Вышний Волочек, Великие Луки, Брянск, Смоленск, Новороссийск, Владивосток.

Уникальные возможности: комплексное оформление экспортных грузов; удаленный выпуск акцизных грузов.



Москва
филиал специализируется на оформлении упаковочного оборудования, спецтехники, химии, товаров народного потребления, выставочных грузов, фито- и веттоваров.

География мест оформления: все посты ЦТУ, через ЦЭД, Смоленск, Себеж, Тверь, Пыталово, Домодедово, Шереметьево, Новороссийск, Владивосток.

Уникальные возможности: оформление таможенных процедур «временный ввоз», переработка вне таможенной территории, реэкспорт.



Белгород
филиал специализируется на оформлении производственного, деревообрабатывающего оборудования, фурнитуры и комплектующих для мебельных предприятий, пищевой и агро-промышленной продукции.

География мест оформления: Белгород.

Уникальные возможности: оформление грузов, прибывающих железнодорожным транспортом, партиями до 200 вагонов.



Нижний Новгород
филиал специализируется на оформлении сельскохозяйственного оборудования и комплектующих.

География мест оформления: Нижний Новгород.

Уникальные возможности: реализация сложных проектов, связанных с поставками импортного оборудования для крупных предприятий Приволжского региона.



Иваново
филиал специализируется на оформлении товаров текстильной, машиностроительной промышленности, продуктов питания, технологически сложного оборудования.

География мест оформления: все таможенные посты управлений ЦТУ, СЗТУ, ПТУ, ЮТУ, ДВТУ.

Уникальные возможности: в Иваново функционирует Единый Центр Декларирования (ЕЦД), осуществляющий таможенное оформление любых грузов 24/7 по крайне низким ценам, на любом таможенном посту РФ.



Ростов-на-Дону
филиал специализируется на оформлении наливных и насыпных грузов, экспортных поставках угля, зерновых культур (рожь, пшеница, кукуруза), пищевой продукции агропромышленного назначения для предприятий южного и кавказского регионов.

География мест оформления: Ростов-на-Дону, в портах Азовского моря.

Уникальные возможности: обслуживание судов, осуществляющих перевозки в режиме река-море.



Владимир
филиал специализируется на оформлении пищевой продукции, машиностроительного оборудования, товаров химической и легкой промышленности.

География мест оформления: Владимир.

Уникальные возможности: оформление грузов день-в-день (от получения до 1 суток в случае досмотра).



Казань
филиал специализируется на оформлении оборудования для промышленных предприятий, химического сырья, участвует в крупных строительных проектах.

География мест оформления: Казань, Татарстанский регион.

Уникальные возможности: тендерные проекты, получение классификационных решений.

Преимущества ЕЦД:

- унификация процесса набора деклараций на товары;
- сокращение сроков процедуры таможенного оформления;
- снижение затрат (от 3 000 руб. за 1 ДТ);
- контроль качества;
- время работы ЕЦД совпадает со временем работы таможенных постов РФ;
- таможенное оформление любых грузов;
- возможность онлайн контроля 24\7 процесса таможенного оформления.

Что Вы получаете?

- штат высококвалифицированных декларантов;
- аналитический отдел;
- отдел контроля качества;
- ответственный исполнитель — партнер.

www.continent.net

Таможенный партнер

«Таможенный партнер» сегодня — это:

- постоянные партнеры, сотрудничающие более 1 года;
- 450 деклараций в месяц;
- активно развивающаяся инфраструктура внутри РФ;
- рекламная поддержка;
- представленность в 7 регионах;
- позитивные отзывы партнеров.

Что Вы получаете?

- оформление грузов под ЭЦП таможенного представителя собственными\нашими силами;
- юридическое, кадровое, бухгалтерское сопровождение, основанное на четкой бизнес-схеме;
- поддержка и помощь в местах таможенного оформления, где представлена наша компания;
- поддержка ресурсами ГК «Континент» (транспорт, сертификация, финансовый и юридический консалтинг);
- готовый бизнес-процесс по полному циклу документального оформления (контракты, счета, акты и т.п.);
- удаленный личный кабинет клиента;
- юридическая помощь в случае необходимости;
- оплата таможенных платежей при помощи таможенных карт «РАУНД»;
- реклама в интернете и раздел на сайте.

www.tampart.net

Соединяем континенты мостами логистических решений



Санкт-Петербург

+7 (812) 372-55-60

Москва

+7 (495) 640-88-19

Иваново

+7 (4932) 58-99-37

Нижний Новгород

+7 (831) 279-15-81

Белгород

+7 (910) 325-33-82

Казань

+7 (843) 223-05-66

Ростов-на-Дону

+7 (863) 303-63-30

Владимир

+7 (4922) 45-18-96



Группа компаний
Континент®
Таможенный сервис и логистика

www.continent.net